

サービス名	オンライン商談導入研修（実践編）
サービステーマ	営業力強化・オンライン商談
サービス対象	<ul style="list-style-type: none"> <li>・商談を対面からオンラインに切り替えようとしている方</li> <li>・オンライン商談を支援する立場にある方</li> </ul>

サービス概要	実施期間：3時間程度（半日イメージ） 受講人数：5名以内/1講師 受講環境：パソコン推奨・インターネット環境 Web会議システム(Zoom、Webexなど)
サービス方法	オンライン（ライブ）

### 改善すべき現状（問題と発注サイドのお悩み）

### 目指すべき姿（課題と発注サイドのメリット）

- ・自身が実施しているオンライン商談のチェックポイントがわからない
- ・オンライン商談における改善点がわからない
- ・社内でオンライン商談の内容をチェックできる人がいない

- ・講師から、オンライン商談の改善ポイントのフィードバックをもらえる
- ・オンライン商談導入研修（基礎編）で学んだ内容を実践できているかどうかの確認ができる
- ・オンライン商談のチェックすべきポイントがどこかを理解できる

**サービスの特徴**

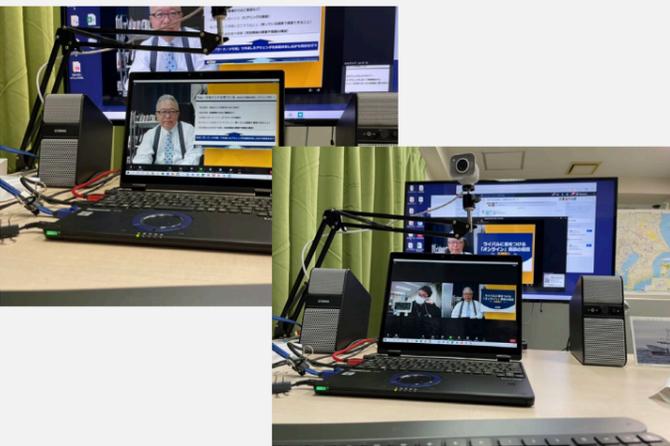
オンライン商談の品質を上げるための改善点を具体的に理解できる

**受講前提条件**

基礎編受講が望ましい

カリキュラム抜粋	
1. 商談テクニックのおさらい	1-1. 商談準備のテクニック再確認
	1-2. 商談実施のテクニック再確認
2. RPGの準備	2-1. 仮想顧客との商談準備（ワーク）
	2-2. 講師からの改善点フィードバック
3. RPGの実施とフィードバック	3-1. 講師を顧客に見立てた商談RPG
	3-2. 講師からの改善点フィードバック

【学習映像イメージ】



**受講生の得られるモノ**

- ・商談がオンラインでも自信をもって実施・指導できるようになる

スケジュールイメージ	ご契約締結後、実施日を調整いたします
ご予算イメージ	1回実施200,000円～ ※カスタマイズ要望も承ります

お問い合わせ先

<https://exon.co.jp/contact>  
 Mail : salesdesk@exon.co.jp  
 Tel : 043-350-5144  
営業時間10:00～17:00(担当：企画営業チーム)  
 ※研修中などでお電話に出られない場合がございます。  
 その際はお問い合わせフォームよりご連絡ください。



同様の研修サービスやコンサルティングを提供されている企業様との協業も可能です。  
 当社サービスを貴社サービスとしてご利用になられたいという場合は、**お問い合わせ先**よりご連絡ください。