

サービス名	オンライン商談導入研修（基礎編）
サービステーマ	営業力強化・オンライン商談
サービス対象	<ul style="list-style-type: none"> ・商談を対面からオンラインに切り替えようとしている方 ・オンライン商談を支援する立場にある方

サービス概要	実施期間：1時間 受講人数：制限なし 受講環境：パソコン推奨・インターネット環境
サービス方法	オンライン（オンデマンド）

改善すべき現状（問題と発注サイドのお悩み）

目指すべき姿（課題と発注サイドのメリット）

- ・ オンライン商談に必要な準備がわからない
- ・ オンライン商談の組み立て方がわからない
- ・ 社内にオンライン商談の正しいやり方を指導できる人がいない

- ・ オンライン商談の準備を自分たちでできるようになる
- ・ 対面営業と同様の結果が出せる商談力を身につけられる
- ・ オンライン商談の正しいやり方を指導できるようになる

サービスの特徴

オンライン商談における具体的な改善点をすぐに理解することができる

受講前提条件

特になし

カリキュラム抜粋	
1. 環境の準備	1-1. お客様に見やすい映像を送る方法 1-2. お客様に聞きやすい音声を送る方法
2. 商談の準備	2-1. 判りやすい商談の組み立て 2-2. 訴求する資料の作り方
3. トラブルを回避	3-1. よくあるトラブルと回避方法 3-2. トラブルで慌てない方法

【学習映像イメージ】

受講生の得られるモノ

- ・ 品質の高いオンライン商談を行うために必要なものを理解できる
- ・ お客様に違和感を与えない画面操作と音声の届け方を実践できるようになる

※本研修は、YouTubeで無料公開中です(2022年3月末まで) → https://www.youtube.com/playlist?list=PL_kNhHOZ_L-hP-xMYZS_OVyyyoHhJ3joZ

スケジュールイメージ	ご契約締結後、ユーザー登録が済み次第すぐに学習が可能です
ご予算イメージ	2022年4月以降は、1User (1ID) 2,500円 ※5ID以上発注の場合お問い合わせ下さい

お問い合わせ先

<https://exon.co.jp/contact>

Mail : salesdesk@exon.co.jp

Tel : 043-350-5144

営業時間10:00~17:00(担当：企画営業チーム)

※研修中などでお電話に出られない場合がございます。その際はお問い合わせフォームよりご連絡ください。

同様の研修サービスやコンサルティングを提供されている企業様との協業も可能です。
当社サービスを貴社サービスとしてご利用になりたいという場合は、**お問い合わせ先**よりご連絡ください。