

サービス名	チームマネジメント実践研修
サービステーマ	チームマネジメント・生産性向上・職場環境改善
サービス対象	・法人営業部門において、2名以上の部下のとりまとめをされているリーダーの方

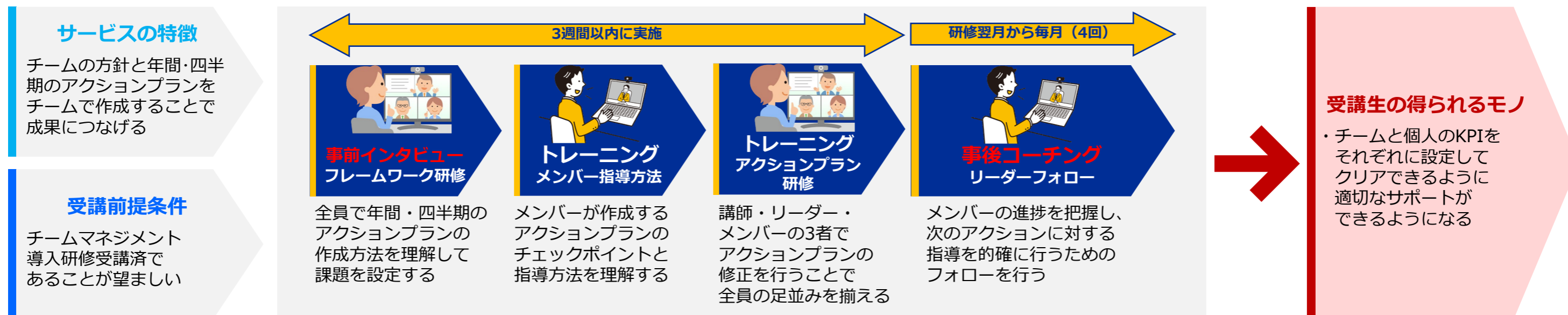
サービス概要	実施期間： 約5ヶ月（研修1回+コーチング4回+アセスメント） 受講人数： リーダー1名+メンバー2名（基本構成） 受講環境： パソコン推奨・インターネット環境 Web会議システム(Zoom、Webexなど)
サービス方法	・事前インタビュー ・アセスメント ・オンライン研修 ・事後コーチングフォロー

### 改善すべき現状（問題と発注サイドのお悩み）

### 目指すべき姿（課題と発注サイドのメリット）

- ・ チーム全体の案件の状況を把握できずにいる
- ・ 案件の緊急度と重要度の区別ができずにいる
- ・ 案件支援のための計画の作り方や計画の修正方法がわからない

- ・ チーム全体の案件状況を把握するフレームワークが使えるようになる
- ・ 案件を俯瞰的に捉えて、全体の状況を把握する方法を身に付けられる
- ・ 案件支援を先回りして実施するための計画立案手法を身に付けられる



スケジュールイメージ	ご契約後、初回実施より約5ヶ月間
ご予算イメージ	基本料金420,000円（3人チーム）+1名追加料金50,000円

**お問い合わせ先**

<https://exon.co.jp/contact>  
 Mail : [salesdesk@exon.co.jp](mailto:salesdesk@exon.co.jp)  
 Tel : 043-350-5144  
営業時間10:00~17:00(担当：企画営業チーム)  
 ※研修中などでお電話に出られない場合がございます。  
 その際はお問い合わせフォームよりご連絡ください。



同様の研修サービスやコンサルティングを提供されている企業様との協業も可能です。  
 当社サービスを貴社サービスとしてご利用になりたいという場合は、**お問い合わせ先**よりご連絡ください。